

Wir sind ein junges, sehr erfolgsversprechendes Unternehmen in Gründung, das eine international einsetzbare PowerPoint-Erweiterung anbietet. Unser Name: Slideflight.

Mit Slideflight haben wir eine neue Software geschaffen, die PowerPoint-Folien in Echtzeit vom Präsentator auf die Handys und Tablets der Zuhörer überträgt – ganz einfach und unkompliziert. Eine ideale Lösung für jeden, der bei Präsentationen die Zuhörer erreichen möchte. Slideflight wurde von einem Projektteam der Venture-Capital-Gesellschaft Senovo, die einen Fokus auf B2B-Geschäftsmodelle hat, entwickelt. Für die Ausgründung der Slideflight GmbH suchen wir ab sofort in München einen

GRÜNDER (M/W) UND ANGEHENDEN GESCHÄFTSFÜHRER

DEINE ROLLE:

Als erster und wichtigster Mitarbeiter fungierst du als Gründer und beginnst mit dem Aufbau unseres vielversprechenden Unternehmens. Mit deinem Einstieg übernimmst du die Gesamtverantwortung für Slideflight. Du bist Unternehmer mit breitem Gestaltungsspielraum und liebst es anzupacken! Der Erfolg von Slideflight hängt von deinen Impulsen ab. Du verantwortest alle Facetten des Unternehmens, vom Produktmanagement über Online Marketing bis zum Vertrieb. Bei der Umsetzung unterstützen dich Mitarbeiter und externe Dienstleister.

DAS WIRST DU TUN:

- Als Gründer und Geschäftsführer agierst du generalistisch und packst in allen relevanten Bereichen mit an.
- Du bist verantwortlich für das Geschäftsmodell, die Produktstrategie, das Produktmanagement sowie die Koordination und Umsetzung.
- Du entwickelst und überwachst die Vertriebs- und Marketing-Strategie.
- Du entwickelst und überwachst die Support- und Service-Strategie.
- Gemeinsam mit dem Gesellschafter entwickelst du ein Organigramm, nimmst entsprechende Stellenbesetzungen vor und mandatierst Dienstleister.

SO BIST DU:

- Du warst in der Vergangenheit bereits Teil eines Gründerteams oder hast selbst schon ein Unternehmen gegründet.
- Du hast bereits Erfahrung in den Bereichen Produktmanagement, Marketing, PR, Vertrieb, Support und Finanzen gesammelt.
- Du fühlst dich reif für große Entscheidungsfreiheit und übernimmst dafür gerne auch die Verantwortung.

- Du bist ein „Treiber“ und agierst. Du kannst andere begeistern und bringst dich voller Leidenschaft und Engagement in den Aufbau von Slideflight ein. Es ist schwer dich zu stoppen! Gleichzeitig bist du kritisch und validierst deine Hypothesen empirisch.
- Du bist ein „digital native“ mit einem „offenen Ohr“ am Markt und einem guten Gespür für die Benutzerfreundlichkeit von Software.
- Du hast sehr erfolgreich ein Studium (Technik oder Betriebswirtschaft) abgeschlossen.
- Du weißt Profitabilität zu messen und zu steuern.

DAS BIETEN WIR:

- Die Chance für den erfolgreichen Auf- und Ausbau von Slideflight inmitten eines angenehmen und partnerschaftlichen Umfeldes, indem du sehr viel erreichen kannst.
- Wir unterstützen dich, vernetzen dich und stellen dir alle Ressourcen zur Verfügung, die du für den Unternehmensaufbau benötigst.
- Ein bestehendes Produkt, das du gemäß deinen eigenen erfolgversprechenden Ideen weiterentwickeln und skalieren kannst.
- Eine attraktive Vergütung mit dem Potenzial eines neu gegründeten Unternehmens

**Wenn du dir nun sagst „Ja, das bin ich und das will ich“, dann schicke uns gleich deine Bewerbungsunterlagen inklusive eines Motivationsschreibens per E-Mail an:
Senovo GmbH, z.Hd. Ursula Jocham, Amalienstraße 62, 80799 München.
jobs@slideflight.com, 089 416 178 399.**

**Du kannst diese Anzeige auch als Präsentation auf der Slideflight-Seite aufrufen:
<http://www.slideflight.com/343434>**